

各種プログラム

サポート品目	内容と目的	特徴と手法	費用
① 質問型営業基本研修 ベーシックコース	一定のルールで質問すると劇的に成果が上がる。質問型のパワーソース・基本的ポイントを集中的にマスター。現状突破、前年対比 20%アップを目指すプログラム	【集合研修】 3～4 時間（参加人数による）×4 回 【個人研修】 2 時間×4 回	【集合研修】 135,000－（×人数） 【個人研修】 135,000－
② 質問型営業実践研修 アドバンスコース	営業実践バージョン・トークスクリプト作成補助。 トークスクリプトからロールプレイング。 ※あなたの会社の営業台本作成	【集合研修】 3～4 時間（参加人数による）×4 回 【個人研修】 2 時間×4 回	【集合研修】 135,000－（×人数） 【個人研修】 135,000－
③ 質問型営業 フォロー研修	習得状況を見てアドバイスとチューニング。トークスクリプトのブラッシュアップとロールプレイング。実践現場からのフィードバックと課題解決。 成果をコミットした総仕上げ。	【集合研修】 3～4 時間（参加人数による）×4 回 【個人研修】 2 時間×4 回	【集合研修】 135,000－（×人数） 【個人研修】 135,000－
④ 質問型セルフマネジメント研修	自分をマネジメントすることは営業にとって最重要項目で、質問型のメソッドを自分自身が実践、成果をつくる。その理解により人を動かすことの神髄を習得する。及び営業スキル研修の個別フォロー。	質問型講師が個別セッション 電話か Zoom での 1.5 時間×8 回	200,000－（×人数）
⑤ 現場同行研修	百聞は一見にしかず。 現場同行で（入口から出口までの実践） 問題解決のアドバイス お客様と信頼関係をつくり本音で話してもらおうという手本を見て、五感を通して習得。	現場同行での個別セッション 1 人 1 回約 2.5 時間	1 回 40,000－ 2 回 80,000－ 3 回 100,000－ （×人数）

⑥ リーダー・マネジメント研修	リーダーが部下を指導する際のコミュニケーションやモチベーション、目標設定のアドバイス及び課題解決	1人2時間×3回 もしくは各研修終了時に30分×12回	1人200,000-
⑦ 質問型営業研修 【集合】 フルパッケージ	質問型講師による営業集合研修、内面強化セルフマネジメント（スキルと内面、表裏一体で納得値を深める）と個別の現場同行指導をすすめる。 ① 質問型・基本研修 ② 質問型・実践研修 ③ 質問型・フォロー研修 ④ セルフマネジメント研修 ⑤ 現場同行研修	集合研修 質問型講師が現地出張（要交通費） セルフマネジメント 個別（通信費不要） ① 3～4時間（参加人数による）×4回 ② 3～4時間（参加人数による）×4回 ③ 3～4時間（参加人数による）×4回 ④ 内面強化のセルフマネジメントを個別指導ですめる。電話でのセッション 1.5時間×8回 ⑤ 1人約2.5時間×3回	690,000-（×人数） 上記の合計 ①+②+③+④+⑤ 同行研修オプション付き 590,000円（×人数） 上記の合計①+②+③+④ 研修は平均6名がのぞましい
⑧ 質問型営業研修 【個人】 フルパッケージ	質問型講師と個別による営業研修、内面強化セルフマネジメント（スキルと内面、表裏一体で納得値を深める） ① 質問型・基本研修 ② 質問型・実践研修 ③ 質問型・フォロー研修 ④ セルフマネジメント研修	営業個別研修 質問型講師が現地出張（要交通費） もしくはZOOM面談（録画可） セルフマネジメント 個別（通信費不要） ① 2時間×4回 ② 2時間×4回 ③ 2時間×4回 ④ 2時間（参加人数による）×4回（月1回） 内面強化のセルフマネジメントを個別指導ですめる。電話でのセッション 1.5時間×8回	590,000- 上記の合計①+②+③+④
⑨ 体験セミナー	質問型のロジックを知り何故成果が上がるのか？明確な理解を得る。（質疑応答あり）	質問型のポイントをわかりやすく種明かし 2時間（ZOOM可）	20,000-（×人数）

金額は全て税別表示です

各プログラムと価格は基準とお考え下さい。各企業様、各現状において入念な情報交換の上、カスタマイズされるというのが一般的です。