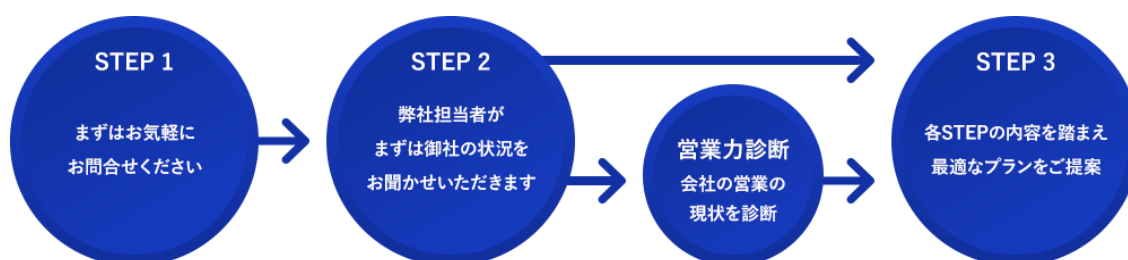


「質問型営業」研修の導入の流れ

研修は、基本的に自由設計となります・・・

私たちは画一的なメニューを提供するのではなく、まずは**貴社の目指す姿**をしっかりとお聞かせいただいた上で、貴社に最適な形はどのようなものかを、数多くの実績の中からご提案致します。



体験版・質問型セミナー

まずはその効果を試してみよう・・・

参加いただくメリット

- 短時間で集中して**営業の本質**を深く理解できます。
- **明日から実践**できる契約を取れる営業のコツがわかります。
- お客様に断られていたのが、**断られなくなります。**
- お客様が話してくれなかったのが、**自然に話してくれるようになります。**
- お客様とコミュニケーションが取れ、**欲求ニーズがわかるようになる。**
- お客様に「**あなたから買いたい**」と信頼されるようになります。
- 営業の概念が変わり「必死でやらなければいけないもの」から、「**楽しく充実感を得られるもの**」に変わります。

（セミナー前に告知用啓蒙資料と営業事前課題シート、事後感想シートで参加者の進化と今後の方向性が明確になります）

体験版・質問型セミナーの料金 22 万円（税込）

※上記金額の研修時間は 2 時間です。

※研修時間やご参加人数によって費用が異なりますので、まずはご要望等お聞かせください。

※交通費・宿泊費は別途実費を頂戴します。

営業研修の各プログラム



半日研修コース（短時間集中で秘訣を習得）

- 質問型ロジックの習得（伝わる熱意の育て方、本音で話してもらう・潜在ニーズを明確にする）

半日研修コースの料金 27.5 万円（税込）

※上記金額の研修時間は 3 時間です。

※研修時間やご参加人数によって費用が異なりますので、まずはご要望等お聞かせください。

※交通費・宿泊費は別途実費を頂戴します。

1 日研修コース（短時間集中で営業成果を上げる）

- 質問型ロジックの習得 ● 質問型の実践応用

（伝わる熱意の育て方、本音で話してもらう・潜在ニーズを明確にする・ロールプレイングで習得）

1 日研修コースの料金 33 万円（税込）

※上記金額の研修時間は 5 時間です。

※研修時間やご参加人数によって費用が異なりますので、まずはご要望等お聞かせください。

※交通費・宿泊費は別途実費を頂戴します。

4 回シリーズ研修（質問型営業の真髄を体得・営業成果を上げる）

- 質問型ロジックの習得 ● 質問型の実践応用 ● 質問型の行動言動と思考の習慣化
- 営業現場で成果を上げる・フィードバック（本音で話してもらう・潜在ニーズを明確にする・効果的なプレゼン・反論をチャンスに・クロージングスキル・他・ロールプレイングで習得）

セミナー型営業研修の料金 44 万円（税込）～

※研修時間：8 時間（2 時間の研修を 4 回開催）の場合

研修時間のアレンジにも対応させていただきます。

※研修時間や回数、ご参加人数によって費用が異なりますので、まずはご要望等お聞かせください。

※交通費・宿泊費は別途実費を頂戴します。

8 回シリーズ研修（自社オリジナルのマニュアルで、営業マン育成と圧倒的な成果）

- 4 回シリーズ研修 プラス ● 自社オリジナル営業マニュアル作成 ● オリジナル営業マニュアルの習得と実践応用
- 目標設定とモチベーション

セミナー型営業研修の料金 88 万円（税込）～

※研修時間：16 時間（2 時間の研修を 8 回開催）の場合

研修時間のアレンジにも対応させていただきます。

※研修時間や回数、ご参加人数によって費用が異なりますので、まずはご要望等お聞かせください。

※交通費・宿泊費は別途実費を頂戴します。

12 回シリーズ研修（フルパッケージ・完全習得バージョン）

- 8 回シリーズ研修 プラス ● 4 回の習慣化、実践応用 ● 現場からのフィードバックで精度を高める
- 目標設定とモチベーション
- 実践応用部分は、現場同行研修（やって見せ、やらせて見せる最強最短の習得バージョン）の選択可

セミナー型営業研修の料金 132 万円（税込）～

※研修時間：24 時間（2 時間の研修を 12 回開催）の場合

研修時間のアレンジにも対応させていただきます。

※研修時間や回数、ご参加人数によって費用が異なりますので、まずはご要望等お聞かせください。

※交通費・宿泊費は別途実費を頂戴します。

セルフマネジメント研修（真の営業マンは、モチベーターであること）

コーチとのマンツーマンセッションで、自分自身のモチベーションやその構造を理解する。セルフコントロールはもちろんのこと、質問型の真髄でもあるお客様の購買動機を深く洞察することができる。

パーソナルミッションを明確にすることで、強力に自分をモチベートする。

セルフマネジメント研修の料金 お一人 18 万円

※コーチによる個別指導（ZOOM にて対応）

※研修時間：12 時間（1.5 時間の研修を 8 回）

セルフマネジメント・ライト研修（真の営業マンは、モチベーターであること）

コーチとのマンツーマンセッションで、自分自身のモチベーションやその構造を理解する。セルフコントロールはもちろんのこと、質問型の真髄でもあるお客様の購買動機を深く洞察することができる。

ポイント集中型研修

セルフマネジメント・ライト研修の料金 お一人 3 万円

※コーチによる個別指導（ZOOM にて対応）

※研修時間：2 時間（1 時間の研修を 2 回）

その他・・・事例は多数あり

ご希望に応じて研修を設計します・・・

まずはお気軽にご相談ください

